

Investiční klub představuje investici v podobě odkupu části obchodního podílu/akcií **fungujícího STARTUPU STRONGGUM a obchodně-výrobní společnosti, která drží licenci a ochrannou známku pro ČR a Evropskou unii. Strong Gum se zabývá distribucí a výrobou funkčních žvýkaček.**



Složitý a zdlouhavý vývoj technologie výroby a testování mnoha variant správného složení výrobků společnost finančně vyčerpala a potřebuje navýšit kapitál na další rozvoj, nákup zboží, aby mohla uspokojit všechny objednávky a marketing.

Existuje **dlouhodobá odběratelská smlouva na odběr výrobků firmou Phoenix. Strong Gum se v síti prodává.**

Měsíční objednávka je 50 tis. žvýkaček měsíčně.

PHOENIX lékárenský velkoobchod, a. s. je s tržním podílem přes 39 % leaderem na farmaceutickém distribučním trhu v České republice. Za téměř 25 let své existence vybudoval v České republice silnou základnu 6 skladů po celé ČR (Praha, Brno, Ostrava, Plzeň, Vysoké Mýto, Ševětín). Aktivita společnosti jsou rozděleny na farmaceutický velkoobchod - zásobování lékáren a nemocnic léky a poskytování skladovacích a logistických služeb farmaceutickým výrobcům. Kromě toho je společnost PHOENIX lékárenský velkoobchod, a.s. mateřskou společností BENU Česká republika, a.s., která v ČR provozuje síť lékáren.

Poundland®



Dále firma finalizuje smlouvu o dodávce funkčních žvýkaček do Velké Británie do řetězce Poundland, který má 832 kamenných obchodů. Toto je „vstupenka“ a obrovská reklama pro další expanzi do celé EU! Součástí dohody je dodávka 100 tis žvýkaček měsíčně, a to firma kapitálově nezvládne zafinancovat.

Firma má celosvětový potenciál jako výrobce pro zakázkovou výrobu funkčních žvýkaček. Ve světě není mnoho výrobců.

Firma vytváří nové procesy a snižuje náklady na výrobu. Změnou balení z 10 ks na 5 ks si otevřela cestu do dalších českých řetězců.

Podstatou investice je tedy **odkoupení 49% vlastnických práv formou podílu na společnosti ve formě 49 akcií o jmenovité hodnotě 150 tis Kč za akcii.**

Akcie/podíl na společnosti majiteli zaručuje podílet se na řízení společnosti a podílet se na zisku společnosti. Je také zaručen zpětný odkup akcie majoritním vlastníkem za pořizovací cenu zpět.

Potenciální výnos je 55 % ročně z pořizovací hodnoty akcie, která činí 150.000 CZK za 1 ks akcie.



Zisk je vyplácen jednou ročně po zdanění a uzavření účetního roku. Investici tedy lze považovat za pasivní a investor se nijak nemusí starat o provoz a správu svého aktiva. Nicméně je velice vítáno, pokud pomůže propagaci a budování značky.

Kromě ročního výnosu je možné kalkulovat také s dlouhodobým efektem růstu ceny obchodní značky. V našich výpočtech efekt růstu ceny neuvažujeme.



Typ investice	Start-up
Segment/zařazení	Výroba, obchod
Max. velikost investice	150 000 Kč 1 akcie celkem 49 akcií na prodej zpětný odkup po 3 letech
Právní forma	Smluvní podíl na společnosti + smluvní podíl na zisku včetně hlasovacího práva
Lokalita	ČR Velká Británie + teoreticky okolní státy
Odhadovaný roční výnos investora	55,00 % + růst hodnoty značky
Investiční horizont	3 roky +
Model spolupráce s investorem	
Investor poskytne prostředky jako navýšení základního kapitálu firmy. Kromě toho bude mít nárok na podíly ze zisku a hlasovací právo (+právo účastnit se porad a pomáhat při rozvoji firmy)	
Pozice investora ve firmě	
Především finanční role, dozor, hlasovací práva, účast na řízení podniku, poskytnutí kontaktů, znalostí	
Současný stav	
- Firma založena a funguje s uzavřenými dodavatelsko-odběratelskými smlouvami - Průzkum trhu (konkurence slabá, v ČR pouze Bitters – energetický booster) - Plně připravený produkt, obch. podmínky atd. - Obchodní plán (přílohou) - Marketingový plán (přílohou)	
možnost nahlédnout do interních kalkulací a rozpočtů (po podepsání doložky o mlčenlivosti)	

Stručné shrnutí Obecné informace a cíl projektu

Zakladatelé společnosti a její vedení se delší dobu pohybují v oblasti obchodu a výroby zdravotnických výrobků a jejich prodeji. Díky své znalosti této oblasti a lidí, kteří se v ní pohybují, identifikovali na trhu nedostatek v oblasti doplňků stravy a podařilo se jim firmu rozjet tak rychle, že nemůžou finančně vykrýt poptávku a uspokojit objednávky.

V současné době je v ČR a Evropské unii pouze jeden konkurenční výrobek, který však neřeší kompletní šíři ani možnosti funkčních žvýkaček. Menší nevýhodou produktů byla vyšší cena výrobků v obchodech, ale i s tímto problémem si firma poradila a začala vyrábět menší balení po 5 ks, které se bude na obchodech v Británii prodávat za konečnou cenu 1 Libru a tak bude dostupnější pro širší spektrum zákazníků. Při větších objemech výroby se budou dále snižovat ceny základních vstupů za suroviny, obaly a přepravní náklady. Projekt se nachází v pokročilé fázi, kdy jsou spuštěny dodávky do českých obchodů a lékáren phoenix a v dohledné době a po navýšení kapitálu je možné spustit dodávky do Velké Británie.

